



集合国际顶尖资源 创造前海创新创业2.0时代

——2018世界青年创业论坛前海站助力前海发展再升级

深圳侨报记者 伍思晗 文/图

探寻机遇、合作互融。12月11日举行的2018世界青年创业论坛前海站吸引了来自深港以及美国、英国、瑞典等全球十几个国家和地区的创投界大咖、产学研机构负责人、创业青年等近500人参与。

论坛经过四年的历练,已经成为粤港澳大湾区青年创业者相互沟通的平台,也为三地青年与世界接轨创造了机遇和无限可能。



世界青年创业论坛前海站活动已成为粤港澳大湾区青年创业者互相沟通的平台。

看点一： 前海科创空间发布 勾画创新创业新蓝图

前海是全国唯一的深港合作区,也是中央支持香港长期繁荣的战略平台。本次论坛是深圳和香港携手,共同为粤港澳及国际青年搭建的交流平台。论坛上,最吸引中外嘉宾及媒体眼球的莫过于前海科创空间的首次发布。前海科创控股有限公司(以下简称“前海科创投”)作为前海服务青年创新创业的重要载体,也是前海科创空间的运营管理方。“公司正在加快建设前海深港青年梦工场二期、粤港澳大湾区青年创业区、前海科技生态谷,加速布局‘一谷、两基地、多点支撑’的科创产业空间体系,短期内将迅速释放产业空间的同时,长期也将持续提供保障,未来还将适时拓展到湾区以及其他城市。”前海科创投董事长倪

勇介绍前海科创空间的最新情况,令现场中外嘉宾眼前一亮。

目前,前海科创投公司正在全力构造“3+5+N”的战略布局。以智慧城市、金融科技、科技文化创意等前海现有的产业为基础升级城,以人工智能、大数据、云计算、物联网、区块链等新一代信息技术产业为核心的布局城,以生物科技、新材料等先进产业为未来培育城,聚焦“科技生态+智慧前海”的战略目标,以产业运营平台、投资平台和数字化平台三大战略平台为抓手,实现技术创新与应用场景一体化的推进,搭建以“智慧承载生态,以生态赋能创新,以创新驱动智慧”的科技创新、新的闭环体系,引领粤港澳大湾区的高质量发展。

看点二： 7家境内外机构 合力构建前海离岸创新创业中心

“1979年我第一次来中国内地的時候,就是到的深圳,当时深圳还是一个小渔村,从2万人的小渔村到2000万人口的大都市,这真是令人难以置信的变化。”MCM Holdings公司的创始人、董事会主席曼努埃尔·梅内德斯三世向现场观众分享。经过改革开放四十年周年的洗礼,如今,深圳赢得了越来越多人的瞩目。为引导全球创新资源落地前海,打造海外项目对接粤港澳大湾区科技产业资源和国内市场提供综合性服务平台,活动当天,前海科创投与粤港联合科创中心、瑞典萃园、亚太创新学院、绿展集团、深圳清华大学研究院、启迪之

星、英中贸易协会等7家国内外合作机构签署了前海离岸创新创业中心建设的合作协议,支撑海外科技项目与人才落地前海发展,将前海打造成为国际级的离岸创新创业平台。

此次合作协议的签署对接境外机构,主要是为了吸引具体的科创项目,使这些项目在前海得到加速孵化,前海也将成为项目进入中国市场的重要平台。同时,前海也通过离岸创新平台、离岸创新中心,吸引更多的国际化人才到前海来创业。未来,前海将针对前沿科技、颠覆性技术等项目出台相应的优惠政策,支持离岸创新创业中心的发展。

嘉宾对话

记者:前海如何布局科创产业?
前海科创投董事长倪勇:主要围绕两条线做了一系列布局,一条是按照科创产业的发展规律,保障其生态链,即从科创研发到重点技术攻关、产业成果转化、金融服务链条等;另一条是按照粤港澳大湾区的规划,打造国际科技创新中心。

我们还有三个体系,它们之间是存在逻辑关系的,一是创新体系,这是科技发展的内因,原生动力;二是科技生态体系,包括科技服务、科技金融支持、吸引各种要素等,这是外因。“内因+外因”形成产业集聚,所以三是要打造产业创新。围绕这三个体系,我们将出台五大板块23个专项政策,在各种平台的相互作用之下,相信会给年轻人,特别是有志在科技领域发展的青年带来巨大机会。

记者:前海能为香港创业者提供怎样的发展前景?

香港大学教授、香港X科技创业平台联合创始人陈冠华:前海解决了青年在香港创业比较重要的两个痛点:一个是大量工程师,初创企业要快速发展就需要大量的工程师,这在深圳有很大的优势;另外一个市场落地,香港市场太小,初创企业要真正快速成长的时候,有不少是需要内地市场的。深圳就是一个很好的市场切入点,所以我们第一步就来到深圳的前海。

记者:作为前海离岸创新创业中心建设的成员之一,英中贸易协会的下一步计划是什么?

英中贸易协会华南大区总监张烽:在此之前,我们就已经跟前海签订过加强中英合作的备忘录,尤其是前海和英国的合作。下一步,我们将形成政府、协会、企业三个层级的结构性方案,政府作为引导,协会作为平台的聚集地,把AI、生命科学、高端制造业等英国的优质项目以及符合中国国家战略发展方向的企业带回国内,尤其是带到前海。

记者:此次来前海参与青年创业的活动有什么想法?

Nordic Apiary(萃园)联合创始人及董事总经理Kristoffer Lundegren:我个人认为这是一个非常好的机会,Nordic Apiary代表了五个北欧国家的一些大企业,同时是北欧中国初创论坛的主要赞助商。这个论坛我认为是连接北欧和中国企业家及学生的最大的一个论坛,将五个来自中国和七个来自北欧的顶尖高校联系在一起,并将北欧的一些初创项目带到中国。我认为前海作为项目进入中国的第一站,会起到一个很好的跳板作用。而且不仅仅是进入中国,还是进入东南亚市场的优质平台。同时,我认为中国初创青年想要将自己产品全球化,北欧也能成为很好的第一站。