

盐田·林查班·西哈努克航线开通,海铁联运数据接口上线 深圳港物流枢纽功能持续增强

春潮涌动,发展正当时。3月28日,“金星奥菲利亚”号通过新开通的盐田·林查班·西哈努克航线抵达深圳港盐田港区。新航线是深圳为粤港澳大湾区与东南亚经贸往来搭建的新桥梁。盐田港区同步推进的海铁联运数据接口上线、闸口自动验放紧锣密鼓,更彰显深圳港内外兼修、提质增效的发展决心。

新开跨境航线 拓宽APEC经贸新通道

新开通的盐田·林查班·西哈努克航线,采用固定周班模式稳定运营,精准串联粤港澳大湾区与泰国东部经济走廊、柬埔寨核心外贸区域,实现华南地区至泰国、柬埔寨的高效直达,为区域经贸合作注入强劲新动能,标志着深圳港物流枢纽功能持续增强。

作为泰国国家级战略东部经济走廊(EEC)的核心枢纽,林查班港是泰国最大集装箱深水港,承担着该国约80%的集装箱吞吐量;西哈努克港则是柬埔寨最大港口与对外贸易中心,承载着全国近80%的海运货物。两大港口深度联动,依托盐田国际枢纽港优势,与全球航线网络无缝衔接,构建起高效畅通的国际物流通道,精准对接区域产业发展深层需求,强化供应链协同稳定性,为企业提供更便捷、高效的物流服务。

盐田·林查班·西哈努克航线的开通,是盐田国际响应APEC合作框架、服务深圳外贸高质量发展的务实举措。深圳港集团明确,将以“服务APEC、提升港口服务能级和竞争力”为目标,持续开辟更多APEC经济体国际航线,拓展友好港口网络,推动共建绿色航运走廊,助力粤港澳大湾区深度融入亚太区域经济一体化进程。

升级智慧口岸 提柜出闸自动验放

在拓展外部版图的同时,盐田港区正以内功修炼提升核心竞争力,智慧口岸升级成为关键抓手。3月31日,盐田国际提柜出闸自动验放将正式上线,



“金星奥菲利亚”号停靠在盐田港区。

通行流程迎来革命性简化。

以往,车辆出闸需经历“进入车道→掏手机→打开APP→调出出闸二维码→扫码识别→抬杆通行”多道步骤,耗时费力。升级后,车辆仅需“进入车道→自动抬杆”即可快速通行,彻底摆脱手机依赖,无需分心操作,既提升通行效率,也保障了闸口通行的安全与顺畅。智能系统全天候稳定运行,让每一次出闸都更快捷、省心。

打通数据壁垒 海铁联运构建全程可视链

近日,盐田国际与成都国际铁路港管委会合作签发“蓉深港”铁海联运“一单制”首张提单,海铁联运数据接口正式上线,标志着盐田港区在数字化协同发展道路上迈出关键一步。

该接口并非简单的数据交换工具,而是一套完整的数字化协同解决方案,围绕“数据开放、全程可视”与“双向互通、流程闭环”两大核心场景构建。合作伙

伴可通过标准化接口,实时精准获取集装箱从“盐田发车”“重箱进闸”到“装船离港”的全流程状态信息,货物轨迹一目了然,助力科学规划供应链管理。

同时,合作伙伴可同步向盐田国际传输场地作业数据,实现信息双向流通、无缝衔接,彻底替代人工重复录入与核对,降低差错率,提升整体作业效率。如今,客户可像查询快递般实时掌握货物动态,盐田港区以数字化赋能,构建起更具韧性的智慧物流生态圈,为“蓉深港”图定班列高效运行保驾护航。

记者获悉,当前,包括盐田港区在内的深圳港正以双向发力的强劲态势,持续提升港口综合竞争力,深圳港货物吞吐量1月至2月累计完成5711万吨,同比增长14.6%,其中外贸货物吞吐量4760万吨,同比增长14.3%。船舶引航业务1月至2月累计引航船舶4298艘次,同比增长4.09%。这彰显出深圳港在2026年开年阶段的强劲增长态势,为深圳建设全球海洋中心城市、推动经济高质量发展筑牢坚实支撑。

从Mini PC到AI PC的算力突围 深圳“虾笼”走俏全球市场

前不久,OpenClaw(“龙虾”)创始人彼得·斯坦伯格在深圳企业安微旗下海外品牌Beelink的社交平台留言求赠Mini PC设备。“行业大佬”带来的“泼天富贵”,让深圳生产的Mini PC,成为全球AI圈最热门的硬件之一。

数据印证热潮。深圳海关数据显示,今年前两个月,包括Mini PC在内的深圳电脑零部件出口大幅增长。近日,记者采访创盈芯、极摩客等深圳Mini PC企业,探访这个“巴掌大的盒子”如何变身“养龙虾”的“虾笼”,从深圳出发,成为全球AI算力市场的重要一环。

养“龙虾”带火Mini PC

OpenClaw爆火后,深圳的Mini PC企业普遍感受到明显变化。

深圳创盈芯实业有限公司副总经理王启华接受本报记者采访时说,这股AI热潮对整体销量有明显拉动。目前,国内云服务平台、医疗、教育等行业都在积极咨询购买其产品,进行软件集成。众多品牌方也纷纷跟进下单,希望借助创盈芯的研发创新能力,迅速切入这一快速增长的细分市场。

“3月27日,我们的极摩客EVO-T2S在京东首发,首批百台,就有5000多名用户预约。”深圳市极摩客科技有限公司品牌经理王均霞告诉记者,极摩客的Mini PC远销全球70多个国家,日本亚马逊前十占七席,乐天包揽冠军,北美市场增长显著,一季度产品销量预计实现同比翻倍增长。

她说,“养龙虾”让C端用户大量涌入。“很多是想尝鲜的用户,预算不多的先三五千元基础款入手;需求更高的就会选高算力的旗舰款。B端企业也在大量采购,在企业内部部署使用。”

为什么是Mini PC?王均霞解释,OpenClaw作为AI智能体,需要一个硬件载体来“养”,Mini PC就是这个“虾笼”。“相比笔记本电脑,Mini PC散热好、体

积小,24小时开机也不怕,放在桌面上就可以长期运行,相当于把大型机箱缩小成一个‘桌面算力盒子’。”

记者了解到,OpenClaw云端部署与Mini PC本地部署是两种不同的“养虾”模式。“龙虾”在改变生活的同时,也存在主机被接管、数据被窃取等安全风险,且Token是一笔不菲的持续成本。此时,仅为传统台式机二十分之一大小的Mini PC,凭借“物理隔离的安全性能、7×24小时低功耗常驻、开箱即用的简便”3大特性,成为公认的“最佳硬件虾池”,在“龙虾热”中备受关注。

不止极摩客和创盈芯,深圳还有众多Mini PC企业在这波热潮中受益。安微、铭凡等深圳品牌同样在海外市场表现抢眼,整个深圳Mini PC产业集群正在形成合力,抢占全球AI算力硬件的市场先机。

从机顶盒到“桌面算力盒子”

早在2013年,创盈芯成立之初,通过小型贸易商把机顶盒卖到海外。王启华说,当时有个德国的海外客户,问能不能把电脑的Windows系统装到机顶盒大小的小型盒子里,方便便携、能装到背包里带去任何地方。

抓住这个需求,创盈芯2015年生产出第一台Mini PC,“那会儿还是电脑棒的形态”。自此,创盈芯便驶入发展“快车道”。王启华说,“随着CPU技术发展,功耗越做越小,性能越做越强。普通电脑有的应用场景,迷你主机都有;普通电脑放不进去的地方,迷你主机也可以放,比如集成到工业设备里,或者固定在某个地方。”

如今,创盈芯跻身全球Mini PC出货量前列,实现从“行业跟随者”到“市场定义者”的跨越,其产品矩阵已拓展至AI工作站、推理一体机、服务器等全场景领域,以“全栈式智能计算硬件方案服务商”深度服务全球市场。

极摩客也探索出自己的方向。2025年6月,极

摩客提出“桌面AI超算中心”概念,把桌面办公、创作、游戏等场景整合起来。今年3月,搭载自研GM-Ktec Claw系统的EVO-T2S发布,实现120B大模型本地部署,最高180TOPS算力。

“产品永远是品牌的基石。”王均霞表示,极摩客的核心优势在于,产品快速迭代,研发响应更快、更贴近前沿场景。“公司可以率先量产目前市面旗舰型处理器+新一代群联AI SSD,依托aiDAPTIV+存算协同技术,突破AI存储瓶颈,实现算力与速度双重跃升。”

产品出海,生态也要出海

产品实力过硬,市场销路广阔。

创盈芯车间内,流水线匀速运转,巴掌大小、造型精巧的Mini PC逐台成型、检测、封装。今年前两个月,创盈芯出口额同比增长40%。据统计,同期深圳市对APEC其他经济体出口自动数据处理设备及其零部件366.6亿元,同比增长6.1%。

“Mini PC在海外认可度更高,国内市场随着众多品牌的协作和AI的发展,发展的劲头也越来越足。”王启华说,“随着AI时代的到来,我们准备全面投入到AI PC这个方向。”目前,创盈芯在深圳和墨西哥建立双制造基地,构建覆盖全球的营销与售后网络。更重要的是,它正从“卖硬件”升级为提供“硬件+软件+服务”的整体解决方案。从产品输出到生态输出,这不仅是创盈芯的转型,也是“中国智造”向价值链上游攀升的缩影。

极摩客同样在加速布局。未来,极摩客将继续深耕桌面AI超算中心方向,持续提升算力、优化散热和稳定性,推出更多适配AI大模型本地部署的产品。出海方面,在巩固日本、美国、欧洲等传统市场的同时,也会开拓更多新兴市场。

王均霞说:“希望能把我们的‘桌面AI算力盒子’、‘虾笼’推向全球,成为普通人、小企业都用得起、用得稳的AI终端。”(本版内容据深圳特区报)